



Project manager / Business Developer Junior

MEDES, Institut de Médecine et de Physiologie Spatiales, basé à Toulouse, ouvre un poste de Project Manager/Business Developer Junior, pour renforcer son équipe Innovation.

MEDES est un Groupement d'Intérêt Économique dont les principaux membres sont le CNES et le CHU de Toulouse, les autres membres étant d'autres universités et hôpitaux français. Ses activités comprennent du support aux agences spatiales dans le domaine de la médecine et physiologie spatiales, des activités de recherche clinique et des activités de R&D pour favoriser des innovations et applications entre l'espace et la santé.

Définition du poste

Vous intégrerez le service Innovation de MEDES en charge des différentes activités de prospection et gestion de projets et/ou programmes innovants. Vous participerez aux activités de prospection pour définir et développer une offre commerciale basée sur les compétences de MEDES et les synergies entre le domaine de la santé et du secteur spatial (New Space). Vous contribuerez en particulier au lancement et au soutien opérationnel d'un accélérateur de projets industriels entre les domaines du spatial et de la biotechnologie. Vous participerez également à d'autres actions pour valoriser les compétences des différents secteurs de MEDES (Opérations spatiales, innovations, recherche clinique).

Vous serez amené(e) à :

- Contribuer à l'animation d'un accélérateur de projets sur l'utilisation de capacités de R&D en micropesanteur pour la bioproduction
 - Participer à la mise en place de l'accélérateur
 - Sourcer et assurer le suivi de partenaires financiers
 - Participer au processus opérationnel de sélection des projets de l'accélérateur
 - Exécuter les actions de reporting liées au fonctionnement de l'accélérateur

- Participer et soutenir la stratégie de prospection de MEDES
 - Apporter un soutien pour la création et le développement d'une offre commerciale basée sur les synergies santé et New Space
 - Apporter un soutien pour la définition d'offres de services basées sur les compétences de MEDES et le développement de partenariats en ce sens.

- Fournir un support pour les actions marketing et actions de promotion / communication
- Réaliser une veille des opportunités de financement de l'innovation
- Apporter un soutien pour la gestion des partenariats et aux actions communes

Profil souhaité

Idéalement, le/la Titulaire sera issu(e) d'une formation supérieure (Bac +5) d'une école d'ingénieur ou de commerce. Des connaissances dans le domaine spatial et / ou biomédical sont fortement souhaitées. L'anglais courant est indispensable (oral et écrit).

Par ailleurs, vous êtes :

- Vous avez une capacité à maîtriser des sujets complexes (technologie et marché) et à apporter des réponses efficaces
- Vous êtes réactif(ve) et force de proposition, vous avez le sens du résultat
- Vous êtes organisé(e)
- Vous savez allier travail en équipe et autonomie
- Vous avez des qualités rédactionnelles et des compétences en communication
- Vous avez une appétence pour les environnements scientifiques pluridisciplinaires

Conditio d'ouverture

Poste en CDD (12 Mois) ouvert à Toulouse (31)

Le poste est à pourvoir dès que possible.

Vous êtes intéressé(e) ?

Merci d'adresser CV + Lettre de motivation, par email à l'adresse suivante :

recrutement-medes@medes.fr